

L'AI È INTELLIGENTE, MA L'EMPATIA VENDE

La psicologia della prima impressione



PROGRAMMA ⌚ DURATA 3 ORE E 1/2



14:45 - 15:00
Iscrizione - Apertura



15:00 - 16:00
Test Aces - IA vs AI - Mindset



16:00 - 16:30
Le intelligenze del mediatore moderno



16:30
Coffee Break



16:45 - 17:15
Il processo di vendita e L'engagement



17:15 - 18:00
Effetto primacy - Profezia che si avvera - Vestemica - Prosemica - Aptica



18:00 - 18:30
La gestione delle obiezioni

Non c'è una seconda occasione per fare una buona prima impressione

Oscar Wilde

Relatore

Dott. Vanni Bordignon
Agente immobiliare & psicologo

Laureato in Psicologia delle Organizzazioni

Broker Immobiliare dal 1998

Formatore dal 2002

Vice Presidente FIMAA Bari

Moderatore

Dott. Giuseppe Fotia
Presidente FIMAA Messina

 **GIOVEDÌ, 22 MAGGIO 2025**

 **SALA CONSULTA CCIAA MESSINA**

MESSINA



F.I.M.A.À.

Info e adesioni segreteriaipresidentefimaame@gmail.com